

---

# Recht op zorg in je regio?



**Geld**  
Jaap Jongmsma

---

**V**orige week was ik getuige van een gevecht tussen een blauwe reiger en een kievit. Het was een prachtig gezicht, hoe rustig de reiger bleef zitten en de kievit aanvallen uitvoerde. Blijkbaar was de reiger op het grondgebied van de kievit neergestreken.

Dit plaatje bleef maar in mijn hoofd rondzingen. Constant komt het terug in mijn gedachten en waarom? Afgelopen maandag kwam het nieuws dat zorgverzekeraar De Friesland het contract met Sionsberg opzegt. Opnieuw een schok voor de bewoners in Noordoost-Fryslân. En waarom? Er is voldoende geïnvesteerd in Sionsberg 2.0. De mensen uit de regio gaan weer naar hun ziekenhuis en geven de zorg een hoge waardering. Dit waren toch juist de argumenten van De Friesland eind 2014, ten tijde van het faillissement?

Ik heb gelezen dat De Friesland een verschil in toekomstvisie over de bedrijfsvoering als reden opgeeft voor het opzeggen van het contract. Een hele mond vol. Met andere woorden: De Friesland, onderdeel van Achmea, denkt geen winst te kunnen maken in Dokkum. Deze visie begrijp ik wel als je naar het

verdienmodel van deze zorgverzekeraar kijkt.

Schaalvergroting is bij dit soort bedrijven vaak de oplossing om kosten te drukken. Alleen hoor je dit argument nooit rechtstreeks van De Friesland zelf. In 2013 en 2014 waren er plannen om op de plaats van verpleegtehuis Bornia Herne in Leeuwarden, direct achter het ziekenhuis MCL, operatiekamers te bouwen. Een goed verstaander heeft maar een half woord nodig. Uitbreiding van operatiekamers betekent dat er meer patiënten nodig zijn. We leven in een gebied met bevolkingskrimp. Waarom dan uitbreiding? Komen deze patiënten toevallig uit Noordoost-Fryslân?

**Als dit de marktwerking is, zijn wij dan niet doorgeslagen?**

In onze markteconomie hebben wij geld tot onze afgod gemaakt. De mens, waardevol en uniek geschapen, delft het onderspit tegen de euro. In de landelijke politiek is het stil. Vertegenwoordigers van onze samenleving, waar zijn jullie? Er moet een debat gevoerd worden. Heeft niet elke Nederlander recht op zorg in zijn eigen omgeving, ongeacht het verdienmodel? Als dit de marktwerking is, zijn wij dan niet doorgeslagen?

In 2014 is er actie gevoerd. Vanuit het VVV-kantoor werd de inwoners van de regio geadviseerd om over te stappen naar een andere zorgverzekeraar. Wat opviel was de enorme betrokkenheid van de inwoners bij hun ziekenhuis. Loyaliteit kun je niet kopen. Je hoorde van mensen dat dit ze persoonlijk raakte.

Als ik terugdenk aan het gevecht met de reiger, weet ik het: ik voel mij de kievit. Aanhoudend vechtend tegen de grote reiger. Ogenscheinlijk leek het de reiger niet te boeien: je ziet aan de buitenkant niets van zijn gevoelens. Ik heb niet kunnen zien of hij is weggevlogen en welke aanvallen succes hadden. Volgens mij zijn er in dit geval geen winnaars.

---

▶ Jaap Jongmsma is financieel adviseur bij bureau Rentmeester Financieel Advies in Damwâld, [www.verantwoordadvies.nl](http://www.verantwoordadvies.nl)